Содержание

Введение……………………………………………………………….

Глава 1. Формы внешнеэкономических связей………………………

1.1 Понятие, основные функции внешнеэкономических связей……

1.2 Торговля лицензиями………………………………………………

1.3 Лизинг……………………………………………………………….

1.4 Банковская система и кредитование……………………………….

1.5 Предоставление международных услуг……………………………

1.6 Торговля………………………………………………………………

1.7 Свободные экономические зоны……………………………………

Глава 2. Место и роль России в мировой торговле……………………

2.1.Место и роль России в конце XX – начале XXI………………………..

Глава 3. Типология регионов по характеру открытости экономики….

3.1 Типы регионов по внешнеэкономической открытости…………….

3.2 Типы приграничных регионов………………………………………..

Заключение………………………………………………………………..

Список литературы………………………………………………………….

Введение

Актуальность темы.

 Тема данного проекта- «Традиционные и новые формы внешних экономических связей». Актуальность темы заключается в следующем. Начало XXI века является периодом формирования новой системы мирового хозяйства со свойственной ей иерархией тех или иных национальных экономик в международном разделении труда, на международном рынке капиталов, ресурсов.
Процесс интеграции России в мировое хозяйство, ее утверждение как равноправного участника в системе международных экономических отношений в МРТ находится в самом начале. Несмотря на формальное расширение участия в международных экономических отношениях доля России в мировой экономике и степень ее вовлечения в международное разделение труда пока не только не возрастает, а сокращается. Структура ее экспорта носит преимущественно сырьевой характер. На достаточно развитой стадии находятся процессы легального вывоза капитала, организации совместных предприятий, свободных экономических зон, международные интеграционные процессы.

Главной целью развития внешнеэкономических отношений является равноправная интеграция России в систему международных экономических отношений, с тем чтобы использовать в интересах страны преимущества международного разделения труда. Нынешняя модель взаимодействия России с мировым рынком не соответствует ни ее потенциальным возможностям, ни долговременным экономическим интересам. Успехи, а равно и неудачи в торговле не являются чем-то статичным. Конкурентоспособность по отдельным видам продукции может варьироваться от компании к компании, когда изменения на рынке или внедрение новых технологий делает возможным выпуск более дешевых изделий улучшенного качества. История и опыт свидетельствуют, что целые страны, обладающие определенными преимуществами, скажем, в стоимости трудовых или природных ресурсов, могут утратить конкурентоспособность некоторых своих товаров или услуг по мере своего экономического развития. При наличии стимулов, которые предоставляет открытая экономика, однако, они быстро приобретают конкурентоспособность в каких-нибудь других областях. Этот процесс, как правило, является постепенным, так как в той мере, в какой системе торговли дозволено функционировать без каких-либо сдерживающих факторов протекционизма, фирмы заинтересованы в адаптации своей деятельности к новым условиям, причем это происходит достаточно целенаправленно и относительно безболезненно. Однако, без создания механизма эффективной поддержки национальных производителей, и, прежде всего, в сельском хозяйстве, зависимость России от экспорта сырья и импорта продовольствия останется самым чувствительным звеном для экономики страны в отношениях с мировой хозяйственной системой.

Происходящие во внешнеэкономическом комплексе России преобразования коренным образом меняют и облик российской экономики. Значение этих перемен важно с точки зрения их воздействия на взаимоотношения Российской Федерации с Европейским союзом, США, странами Центральной и Восточной Европы, а в конечном итоге - и на всю систему международных экономических отношений. Сфера внешней торговли дает огромные возможности для становления и развития экономики, формирования бюджета страны, поддержания благосостояния народа.

Цель данной работы заключается в определении основных проблем и направлений совершенствования внешнеэкономических отношений для РФ.

В данной работе мною рассматриваются основные формы внешнеэкомических связей, их структура и значение. Проводится анализ внешнеэкономических связей с начала XX века по начало XXI века. Прослежена тенденция роста и спада внешнеэкономических связей.

Глава 1. Формы внешнеэкономических связей

1.1 Понятие, основные функции внешнеэкономических связей

Внешнеэкономическими связями является хозяйственное взаимодействие государств, в основе которого лежит международное разделение труда. Включает международное движение товаров, рабочей силы, информации (научно-технический обмен), капитала, капиталовложений. К внешнеэкономическим связям относиться также обучение иностранных студентов, международный туризм, торговля лицензиями, лизинг, Кредитование, предоставление международных услуг и др. Все виды внешнеэкономических связей взаимосвязаны, например, внешняя торговля часто сопровождается выдачей кредитов, научно-техническим обслуживанием, обменом специалистами. Развиваются такие формы внешнеэкономических связей ,как сотрудничество на компенсационной основе — товарное возмещение кредитов на основе безналичных расчетов по долгосрочным комплексным программам, охватывающим сферы производства, науки и техники и др.

Главной причиной возникновения и развития ВЭС между странами является международное разделение труда.

Основные направления развития ВЭС в современных условиях:

· восстановление и развитие экспортного потенциала страны;

· использование иностранных кредитов для технического переоснащения;

· повышение конкурентоспособности российских товаров на внешнем рынке на основе модернизации производства;

· изменение структуры импорта за счет увеличения удельного веса продукции промышленного производства в форме высокоточных технологий;

· обеспечение экономической безопасности страны за счет совершенствования экспорта и импорта.

Переход к открытой рыночной экономике требует преобразований во внешнеэкономической сфере с тем, чтобы обеспечить включение России в мировое хозяйство. Необходимость преобразований определяется:

· неблагоприятной структурой внешнеторгового оборота;

· распадом СССР.

В современных условиях интеграция экономической жизни идет по многим направлениям через:

· обмен средствами производства, технологиями, информационными структурами;

· развитие торговли;

· рост обмена научно-техническими знаниями;

· международную миграцию рабочей силы.

В современных условиях происходит качественное обновление технологической базы производства за счет:

· внедрения ресурсосберегающих и энергосберегающих технологий;

· изменения структуры производства и потребления;

· использование экспорта научно-технической информации научно-технических услуг.

Сущность внешнеэкономических связей как экономической категории проявляется в их функциях.

Такими функциями являются:

1. организация и обслуживание международного обмена природными ресурсами и результатами труда в их вещественной и стоимостной форме;

2. международное признание потребительной стоимости продуктов международного разделения труда;

3. организация международного денежного обращения.

Оценка результативности внешнеэкономической деятельности по данным состава и структуры экспортно-импортных операций. Определяется с использованием системного подхода к анализу макроэкономики и частных показателей эффективности. Способы оценки различные: от сравнения производительности труда в странах-экспортерах и импортерах, до использования моделей равновесного роста и приемов оптимального программирования. В конечном счете формируется совокупность правил эффективности. Так, экономически выгоден ввоз продукции тех товарных групп, по которым страна-импортер в производительности труда отстает от страны-экспортера. Это отслеживается по полным затратам на единицу стоимости конечной продукции. Во внешнеэкономических торговых сделках выигрывает государство с более высокой производительностью труда. Оценка эффективности ввоза-вывоза производится также путем сопоставления конечных продуктов сравниваемых стран или национальных доходов, создаваемых их гражданами. Она сопряжена с динамикой курсов валют и мировыми ценами, являющимися измерителем эквивалентности межгосударственного обмена. Стабилизация национальной валюты в сравнении с валютами стран мира имеет непосредственное отношение к надежности оценки эффективности внешнеэкономических связей.

1.2 Торговля лицензиями

Российская Федерация в своей внешнеэкономической деятельности использует многообразие форм внешнеэкономических связей: торговлю лицензиями, лизинг, банковскую систему и кредитование, информационные услуги, торговлю, свободные экономические зоны. К перспективным формам научно-технического сотрудничества относят торговлю лицензиями, т. е. Разрешениями на передачу прав на применение изобретения, использования промышленного образца, товарного знака, а также продажу не защищенных патентами технологий (ноу-хау). Во всем мире обмен научной продукцией растет быстрыми темпами и уже достиг внушительных размеров.

Лицензия - это свобода на совершение действий при использовании прав другого владельца. Лицо, передающее права, называется "Лицензиар", лицо, принимающее права, называется "Лицензиат".

Лицензиар как владелец исключительных прав, разрешает лицензиату в определенных договором пределах пользоваться объектом этих прав.

Предметом лицензионной торговли могут быть практически все патентуемые объекты. Причем продажа объектов интеллектуальной собственности производится на разных стадиях их жизненного цикла: изобретение может продаваться и как продукт и как технологический процесс; если изобретение существует на уровне идеи, то при покупке лицензии рискует лицензиат; на этапе подготовки технического решения объектами передаваемых прав могут быть чертежи, опытные образцы, что не дает гарантий эффективности использования у лицензиата; в самом лучшем варианте лицензия на запатентованное изобретение продается на этапе производственного использования, ведь это дает возможность лицензиату внедрить новшество в кратчайшие сроки и без потерь. Самая распространенная форма продажи лицензий в настоящее время - это продажа новшества на этапе внедрения в производство.

В последнее десятилетие приобрела популярность продажа лицензий на новшества, охраняемые в режиме ноу-хау; зачастую их передают в качестве дополнения к запатентованному изобретению, такая комплексная передача прав влияет на цену - к стоимости запатентованного объекта прибавляется стоимость ноу-хау, при использовании которого эффективность применения изобретения возрастает.

Лицензии бывают патентные и беспатентные (ноу-хау), перекрестные, чистые и сопутствующие, принудительные. Обычно отдельно решают вопрос о предоставлении сублицензий третьим лицам.

Оценку объекта лицензии теоретически исчисляют исходя из среднегодового объема продукции по лицензии, времени действия лицензионного соглашения, средней прибыли лицензиата на единицу продукции и доли прибыли, получаемой лицензиаром. Практически используют сложные системы расчетов, в которых учитываются многие факторы, влияющие на функционирование объекта интеллектуальной собственности.

Истинная цена лицензии зависит от технической ценности изобретения, от размера капитальных вложений, необходимых для организации производства, от расходов на собственные научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки и от других факторов.

Совместно с объектом интеллектуальной собственности по отдельному соглашению могут передаваться необходимые инжиниринговые услуги. Расчет цены инжиниринговых услуг обычно производят исходя из анализа конкурентных материалов.

В последние годы в России статистика лицензионных договоров такова, что позволяет сделать вывод об оживлении лицензионной торговли. При этом очень популярна продажа лицензий на запатентованные объекты

1.3 Лизинг

Одной из форм внешнеэкономического сотрудничества между Россией и другими странами является лизинг, т. е. долгосрочная аренда машин и оборудования. Преимущество лизинга как формы предоставления во временное пользование определенных видов машин и оборудования заключается в том, что позволяет арендатору получать необходимые ему технические средства до выплаты полной стоимости, избегать расходов на ремонт и в условиях растущих темпов морального износа осуществлять замену арендованного оборудования на новое.

В зависимости от срока полезного использования объекта лизинга и экономической сущности договора лизинга различают:

Финансовый лизинг (финансовая аренда). Срок договора лизинга сравним со сроком полезного использования объекта лизинга. Как правило по окончании договора лизинга остаточная стоимость объекта лизинга близка к нулю и объект лизинга может перейти к лизингополучателю. По сути является одним из способов привлечения лизингополучателем целевого финансирования (в целях приобретения объекта лизинга).

Операционный (оперативный) лизинг. Срок договора лизинга существенно меньше срока полезного использования объекта лизинга. По окончании договора объект лизинга либо возвращается лизингодателю и может быть передан в лизинг повторно, либо выкупается лизингополучателем по (материальной) остаточной стоимости. По экономической сущности близок к аренде.

В контрактах по лизингу может быть предусмотрено техническое обслуживание поставляемой техники, обучения кадров и т. д. В контракте возможны положения о праве (или обязанности) арендатора купить товар по истечении срока аренды. Обычно устанавливается базисный период, в течение которого стороны не имеют права расторгнуть договор лизинга. (3)

К числу основных правовых актов, регламентирующих применение международного лизинга в РФ, относятся Конвенция УНИДРУА «О международном финансовом лизинге» (федеральный закон № 16-ФЗ от 08.02.1998 г.), которая содержит подробное регулирование вопросов лизинга, чем это предусмотрено гл.34 Гражданского кодекса РФ, и Федеральный закон «О лизинге» от 29.10.98г. №164-ФЗ.

1.4 Банковская система и кредитование

Важное место в развитии экономики и внешнеэкономических связей занимает формирование банковской системы и кредитования.

Мировой рынок ссудных капиталов следует рассматривать в узком и широком смыслах. В узком смысле - это рынок, на котором осуществляются международные кредитные операции, или международный рынок ссудных капиталов. Он включает: а) рынок иностранных кредитов и займов, охватывающий международные операции на национальных рынках ссудных капиталов (ссудно-заемные операции с нерезидентами на национальном рынке); б) евровалютный рынок, или еврорынок, на котором совершаются безналичные депозитно-ссудные операции в иностранных валютах за пределами стран - эмитентов этих валют, т.е. в евровалютах. Поскольку евровалютные операции на международном рынке ссудных капиталов преобладают (по некоторым оценкам, на них приходится 70-90% всех международных кредитных операций), то термин "еврорынок" нередко используют в качестве синонима международного рынка ссудных капиталов.

Под мировым рынком ссудных капиталов в широком смысле понимается экономический механизм аккумуляции и перераспределения ссудного капитала во всемирном масштабе, т.е. совокупность национальных рынков ссудного капитала и еврорынка. Здесь концентрируются спрос и предложение на ссудный капитал в рамках всего мирового хозяйства.

1.5 Предоставление международных услуг

Под международной торговлей услугами понимается совершение операций между резидентами и нерезидентами страны. Сами же услуги определяются как «результат разнородной деятельности, осуществляемой производителями по заказу потребителей и обычно ведущей к изменению состояния единиц, потребляющих эти услуги, при этом момент завершения производства услуг совпадает с моментом предоставления этих услуг потребителям». Более простая формулировка, когда услугами считаются «целесообразные виды деятельности, направленные на удовлетворение потребностей человека и общества в целом, в процессе выполнения которых не создается материально-вещественный продукт».

Деятельность, образующая современную систему международных услуг многообразна. Например,

«Транспортные услуги» включают деятельность водного, воздушного, железнодорожного, автомобильного, трубопроводного, космического транспорта, причем внутри отдельных видов транспорта выделяются пассажирские перевозки, грузовые перевозки, а также вспомогательные и дополнительные транспортные услуги.

К компьютерным и информационным услугам относятся операции, связанные с созданием и внедрением программного обеспечения, обработкой данных, созданием, хранением и работой с базами данных, предоставлением услуг по установке, ремонту и обслуживанию вычисли-тельной техники, а также оказание информационных услуг – снабжение средств массовой информации сводками новостей, фотографическим материалом и тематическими статьями; передача данных и ин-формационное обеспечение пользователей на основе баз данных и информационно-вычислительных систем.

1.6 Торговля

Важную роль во внешнеэкономических связях России с зарубежными странами играет торговля. Она осуществляется между субъектами этой торговли через экспорт и импорт.

Закон РФ "О государственном регулировании внешнеторговой деятельности" (1995 г.) дает следующие определения экспорта и импорта.

Экспорт это вывоз товара, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них, с таможенной территории РФ за границу без обязательства об обратном ввозе. Факт экспорта фиксируется в момент пересечения товаром таможенной границы Российской Федерации, предоставления услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности. К экспорту товаров приравниваются отдельные коммерческие операции без вывоза товаров с таможенной территории РФ за границу, в частности при закупке иностранным лицом товара у российского лица и передаче его другому российскому лицу для переработки и последующего вывоза переработанного товара за границу. При этом государство устанавливает систему экспортного контроля, включающую в себя совокупность необходимых мер: по реализации федеральными органами исполнительной власти установленного законодательством РФ порядка вывоза за пределы России вооружений и военной техники, а также отдельных видов сырья, материалов, оборудования, технологий и научно-технической информации, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники в дальнейшем; по недопущению вывоза оружия массового уничтожения и иных наиболее опасных видов оружия и технологий их создания; по выявлению, предупреждению и пресечению нарушений указанного порядка.

Импорт это ввоз товара, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности. Факт импорта фиксируется в момент пересечения товаром таможенной границы РФ, получения услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности.

Экспорт из РФ и импорт в РФ осуществляются без количественных ограничений. Количественные ограничения экспорта и импорта могут вводиться в исключительных случаях Правительством РФ в целях обеспечения национальной безопасности; выполнения международных обязательств с учетом состояния на внутреннем товарном рынке; защиты внутреннего рынка. Введение количественных ограничений экспорта осуществляется с учетом выполнения Российской Федерацией своих обязательств по соглашениям, заключенным в соответствии с Законом РФ "О соглашениях о разделе продукции (1995)", в частности обеспечения экспорта минерального сырья, являющегося в соответствии с условиями указанных соглашений собственностью инвестора.

Российская Федерация имеет право устанавливать государственную монополию на экспорт и импорт отдельных видов товара, перечни которых определяются федеральными законами. Государственная монополия на экспорт или импорт отдельных видов товаров осуществляется на основе лицензирования.

Глава 2. Место и роль России в моровой торговле

2.1 Место и роль России в конце XX – начале XXI

Следствием распада СССР для Российской Федерации стали огромные геополитические потери и существенное ухудшение возможностей ее взаимодействия с мировым хозяйством. Россия оказалась далеко отодвинутой на северо-восток (если исходить из границ бывшего СССР) в глубь Евразийского материка. Стал более отчетливо проявляться континентальный характер России, несмотря на то, что она омывается тремя из четырех мировых океанов – Атлантическим, Северным Ледовитым и Тихим. Россия лишилась половины морских портов, при этом особенно значительными оказались потери незамерзающих портов.

В настоящее время большинство железнодорожных, автомобильных, воздушных магистралей, а также трубопроводов России проходят по территории иностранных государств, что существенно ухудшает экономическую ситуацию для Российской Федерации. (8)

Российская Федерация унаследовала от СССР около 60% его экономического потенциала. Однако в результате продолжительного недоинвестирования в последующие годы важнейшая часть этого потенциала – основные производственные фонды (особенно их активная часть – машины и оборудование) – продолжали изнашиваться, не обновлялись. В результате к 1996г. около 70% основных фондов имели срок службы 20 лет и более, т.е. фактически нуждаются в немедленной замене.

Постепенно продвигаясь к формированию экономики рыночного типа в ходе проведения экономических реформ в 1990-2000гг., Российская Федерация не смогла пока добиться радикального улучшения своего социально-экономического положения. Недочеты и трудности в экономическом развитии страны в 90-е гг. ХХ в. явились причиной того, что Россия занимает промежуточное место между промышленно развитыми и развивающимися странами.

Так, положение России в мировой экономике в конце ХХ в. характеризовалось следующими данными:

доля страны в совокупном валовом продукте мира снизилась с 3,4% до почти 2,0% - примерно 10-е место в мире; ее удельный вес в мировом промышленном производстве не превышал 4% - 5-я позиция в мире; по уровню производительности труда в промышленности (годовая выработка на одного занятого) страна занимала 64-ю позицию, а в сельском хозяйстве – 70-ю ступень в мировой классификации.

Тем не менее, существуют определенные перспективы развития российской экономики, поскольку на территории Российской Федерации находятся довольно значительные запасы разнообразных и наиболее ценных видов полезных ископаемых (нефть, газ, руды металлов и др.). Кроме того, в стране удалось сохранить мощный научно-технический потенциал, значительные интеллектуальные ресурсы, сравнительно высокий общеобразовательный и культурный уровень населения. Наконец, перспективы обусловлены продолжением осуществления реформ в отечественной экономике, в ходе которых должно произойти ее оздоровление на основе структурной перестройки и перехода к рыночным условиям хозяйствования.

В последние годы ХХ в. В российской экономике возрастало воздействие рыночных факторов на производство и поведение хозяйствующих субъектов. Проводимые в стране экономические реформы позволили уже к началу ХХI в. сформировать основные структурные элементы рыночной экономики.

Данное обстоятельство изменило отношение к России со стороны ряда ведущих стран мира. Так, в апреле 2002г. Министерство торговли США официально признало российскую экономику свободной. Вслед за США в октябре 2002г. Совет Европы объявил Россию страной с рыночной экономикой. (8)

Глава 3. Типология регионов по характеру открытости экономики

3.1 Типы регионов по внешнеэкономической открытости

По степени структурной и институциональной открытости экономики субъекты Федерации могут быть разделены на три основных типа: центральный, приморский (приграничный) и проэкспортный.

Центральный тип наблюдается в регионах (их 8), обладающих мощным экономическим и научно-техническим потенциалом, с городами с миллионным населением в качестве региональных центров, которые имеют зону рыночного и культурного тяготения, сильно превосходящую сам регион: Москва и Московская область, С.-Петербург и Ленинградская область, Нижегородская, Самарская и Свердловская области, Татарстан. Для этих регионов характерны разнообразные и крупномасштабные внешнеэкономические связи, сильно диверсифицированные по географическим направлениям и предметному содержанию. Это регионы с наиболее благоприятным предпринимательским климатом. Среди них резко выделяется Москва. Ее следует отнести к первому уровню регионов такого типа. С.-Петербург, довольно сильно уступающий Москве по всем параметрам открытости, относится ко второму уровню, остальные регионы - к третьему. На регионы, отнесенные к этому типу, приходится более 50% внешнеторгового оборота и около 70% накопленных прямых иностранных инвестиций.

Открытость проэкспортного типа (14 регионов) связана с крупномасштабным экспортным производством, которое делает его привлекательным для иностранных инвесторов и кредиторов. Регионы этого типа характеризуются крупными абсолютными объемами экспорта и благодаря этому высокими относительными показателями внешнеторговой открытости. Они обеспечивают бульшую часть валютных поступлений в страну. Этот тип открытости наблюдается в Тюменской области с Ханты-Мансийским и Ямало-Ненецким АО, Башкирии, Вологодской, Иркутской, Кемеровской, Липецкой, Оренбургской, Пермской, Челябинской областях, Красноярском крае с Таймырским АО, Мурманской области. Они обеспечивают более 30% внешнеторгового оборота страны и примерно 17% накопленных прямых иностранных инвестиций.

От этой группы отличаются регионы-интроверты, экономика которых обращена преимущественно на внутренний рынок. Они имеют ограниченные внешнеторговые связи и малопривлекательны для иностранных инвесторов. По нашим оценкам, в России насчитывается 38 регионов, экономика которых по своим структурным и институциональным характеристикам остается закрытой: области и республики Центрального, Волго-Вятского, Поволжского районов, северокавказские республики, южно-сибирские области и республики, большинство автономных округов. Они характеризуются острым дефицитом финансовых ресурсов и наиболее высокими предпринимательскими рисками. В большинстве из них импорт превышает экспорт.

3.2 Типы приграничных регионов

Европейский тип характерен для регионов России, граничащих со странами - членами ЕС или странами - кандидатами на вступление в Союз. Это небольшая часть приграничного пояса страны. На узком фронте границ сосредоточены морские и сухопутные коммуникации, связывающие Россию с зарубежной Европой, Европу с Северо-Восточной Азией. Значение балтийского транспортного коридора для развития внешнеэкономических связей России после распада СССР устойчиво возрастает. В геоэкономическом плане также весьма важно, что здесь расположен Санкт-Петербург - город мирового культурного значения. Вместе с тем российские приграничные районы по уровню благосостояния сильно уступают своим соседям в Финляндии и Норвегии и заметно уступают смежным регионам Полыни, Эстонии, Латвии и Литвы.

Азиатский тип приграничного сотрудничества характерен для регионов России, граничащих с Китаем, Монголией, а также Турцией; его отличительной чертой является бурное развитие приграничной и челночной торговли, особенно в первой половине 1990-х гг., в условиях высокой инфляции в России и пограничной либерализации.

Названные азиатские страны примыкают к России своими наименее развитыми районами. Поэтому приграничная торговля с РФ рассматривается правительствами указанных государств как фактор экономического подъема данных территорий. То же самое можно сказан, о регионах России, граничащих с Китаем и Монголией.

Другая важная черта азиатского типа - сотрудничество регионов, относящихся к разным культурно - цивилизационным системам, что создает дополнительные препятствия в углублении приграничного сотрудничества. Сегодня очевидно, что подъемная сила приграничной и челночной торговли уже выработана, а новые стимулы и направления развития приграничной кооперации не заработали. С этим связаны современные проблемы сотрудничества на данных участках границы.

Китай и Турция для активизации торговли, расширения экспортного потенциала приграничных с Россией территорий оказывают государственную поддержку их развитию, используя, в частности, зонную модель и другие мероприятия.

В приграничном сотрудничестве с Турцией пока слабо используется потенциал Организации черноморского экономического сотрудничества. Однако падение объемов приграничной и челночной торговли компенсируется расширением поставок газа.

**Заключение**

В заключении работы можно сделать следующие выводы:

Идет укрепление позиций Российской Федерации в мировой торговле и экономике. Но, не смотря на это, экономика России значительно отстает от зарубежных стран. Но у России есть все необходимые предпосылки для достижения высокого уровня развития внешнеэкономических отношений, в частности, внешней торговли , то есть емкий внутренний рынок, сырьевые ресурсы, способность удовлетворить не только внутренние нужды, но и потребность крупнейших стран мира, достаточно высокий технический уровень по ряду отраслей промышленности (авиастроение, космические технологии, энергетическое машиностроение и другие).

Во внешней торговле особое значение должно предаваться созданию благоприятных условий для привлечения иностранных инвестиций.

В области экспорта приоритетным направлением должна стать поддержка высокотехнологичного и наукоемкого экспорта.

Нужно уменьшить зависимость страны от импортного продовольствия, то есть увеличить его производство АПК России. Направлениями регулирования внешнеэкономических отношений, требующими внимания государства должны стать повышение эффективности внешнеэкономических связей регионов РФ и четкое распределение функций в области внешнеэкономической деятельности между центром и регионами.

Россия должна стать членом Всемирной Торговой Организации (ВТО) с учетом собственных интересов, чтобы получить возможность продвижения своих интересов через участие в качестве полноправного партнера, в формировании международного торгового режима.

Россия должна бороться за равноправие на мировом рынке.

**Используемая литература:**

1. Экономико-правовые вопросы государственного регулирования и организации внешней торговли Российской Федерации. Учебник для вузов/ В.И.Дворцов, В.Н.Бурмистров, Е.Н.Ганакова и др./Под ред. В.И.Дворцова. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2001. – 382 с.
2. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебное пособие. М.: Дело, 2001. – 280 с.
3. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник для вузов/ Под общей ред. Кушлина В.И., Волгина Н.А.; редкол.: Владимирова А.А. и др. – М.: ОАО НПО «Экономика», 2000. – 345 с.
4. ФЗ "О государственном регулировании внешнеторговой деятельности", Российская газета. – 1995. –24 октября
5. ФЗ "О государственном регулировании внешнеэкономической деятельности" от 13.10.95г. № 157-ФЗ, ст.6 пункт 3.
6. Международные экономические отношения. Учебник. /Под общей ред. В.Е. Рыбалкина, -2-е изд., перераб. И доп. -М.:ЗАО “Бизнес-школа “Интел-Синтез”, Дипломатическая академия МИД РФ, 1998.
7. Международные экономические отношения. Учебникю. /Авдокушин Е. Ф . М., 1998.
8. Международные экономические отношения / Под ред. С.Ф. Сутырина. - СПб., 1997.
9. Международные экономические отношения: Учебник для вузов / Под ред. Рыбалкина В.Е. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2000.
10. Основы внешнеэкономических знаний. Отв. ред. И.П.Фаминский. –М.: “Международные отношения”, 2003.
11. Международные экономические, валютные и финансовые отношения. / Пебро М. Международные экономические, валютные и финансовые отношения. –М.: “Прогресс”, 1994.М.: “Прогресс”, 1994.
12. 11) http://ru.wikipedia.org/wiki/лизинг
13. 12) http://www.rbc.ru/reviews/leasing-2008/chapter4-international.shtml
14. 13) http://www.refbank.ru/bd/18/bd18.html
15. 14) http://revolution./economy/00006527\_0.html
16. 15) http://bse.sci-lib.com/article106993.html